



AGASTA CO., LTD.

株式会社アガスタ (証券コード#3330)

News Release

2008年9月10日

発信 No. 000007

アガスタ、海外マーケティング強化により、アフリカの個人に大反響 マラウィで日本企業初のラジオ CM 開始

(株)アガスタ(本社:東京都港区 代表取締役社長:鈴木康二 事業内容:中古車輸出)は、アフリカ地域で、海外向け販売サイト PicknBuy24.com の広告展開を強化しております。

当社はさらなるユーザー獲得のために、マラウィでラジオ CM を開始いたしました。マラウィで日本企業初のラジオ CM は、当社のコーポレートサイトでご試聴いただけます。

>> <http://www.agasta.co.jp/jp/company/press>

◇本件の背景

マラウィはアフリカ東部に位置する世界最貧国の一つですが、2006年の経済成長率は8%(アフリカ全体:5.5%)を超え、新興国として注目が高まっております。(世界銀行調べ) 日本からの中古車の輸出台数は急激に増加しており、2008年には昨年の台数を倍増する見通しでございます。(2007年515台、2008年1-6月426台:日本輸出業協同組合調べ)

当社は2008年5月、マラウィ最大手の航空会社、Air Malawi(<http://www.airmalawi.com>)とタイアップし、ご購入いただいたマラウィのお客様に航空券をプレゼントするキャンペーンを行いました。このキャンペーンをきっかけに、現地のメディアからの取材を相次いで受け、有力紙に記事が掲載されるようになり、マラウィからのアクセス数、オーダー数が上昇しております。

当社は現地の広告代理店を通じて調査を行い、ラジオ番組、放送局、時間帯ごとの視聴者層を考慮して、ラジオ CM を放送しております。

PicknBuy24.com のラジオ CM

>> <http://www.agasta.co.jp/jp/company/press>

◇PicknBuy24.com とは

アガスタの運営する海外向け販売サイトです。1997年の創業以来培った国内の中古車仕入れルートと貿易実務のノウハウにより、今日の販売国数は59ヶ国となりました。当サイトはオープン以来、初年度(2007年6月期)は218台、2年目(2008年6月期)は820台増加の1,038台を販売いたしました。3年目である当期は、更なる台数増を目指しております。

今日の中古車輸出業界は、現状販売(車を仕入れたままの状態の販売)が一般的です。しかし当サイトの顧客層は個人のお客様であるため、品質管理を徹底することが成功の鍵だと考え、自社ヤードにて整備、洗浄を行った後にサイトに掲載して販売しております。

当社は今後も市場調査の結果をもとに、マーケティング活動を強化し、世界各国で、日本車を輸入できる個人向け販売サイト No.1 の地位を確立していく所存で御座います。

【 会社概要 】

株式会社アガスタ

設立:1997年6月 資本金:3億6,425万円(2008年6月末現在)

代表者:代表取締役社長 鈴木 康二

事業内容:ポーダレスリサイクリングをコンセプトとした中古車輸出事業

【 本件に関するお問い合わせ先 】

株式会社アガスタ 住所:〒108-0073 東京都港区三田 2-21-6 三田宮本ビル 3F

電話:03-5440-6226 FAX:03-5440-2726

URL:<http://www.agasta.co.jp> 担当:経営企画室 嶋田 紀幸 email: news@agasta.co.jp