



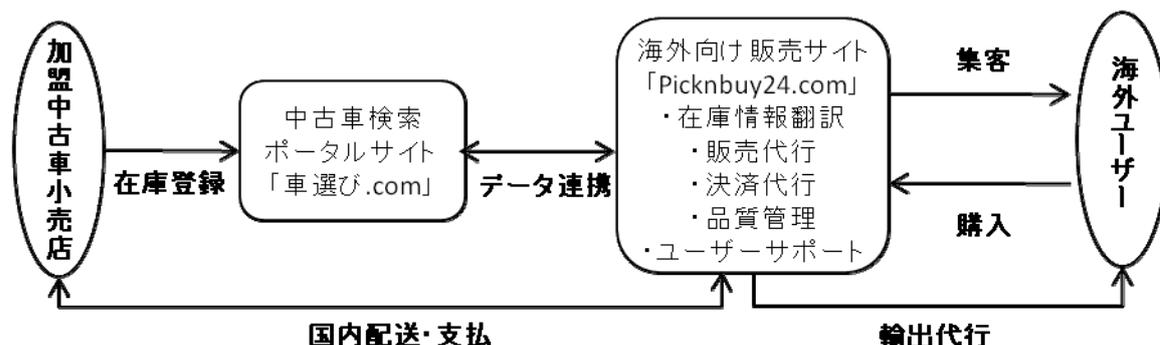
## アガスタ、中古車小売店向け「輸出代行サービス」スタートしました！

(株)アガスタ(本社：東京都港区 代表取締役社長：鈴木康二 事業内容：中古車輸出)は11月20日、株式会社ファブリカコミュニケーションズが運営する中古車検索サイト「車選び.com」(<http://www.kurumaerabi.com/>)と連携し、加盟中古車小売店向け「輸出代行サービス」の提供をスタートしました。

### ◇サービスの背景

国内の中古車販売台数が減少傾向にある一方、日本からの中古車輸出台数は年々増加を続けていることから海外への販路が注目されています。しかし言語対応の問題や煩雑な輸出手続きの必要性が障害になり、中古車小売店が直接海外に販路を求めるとは難しいのが現状です。そこで Web 販売と輸出のノウハウを持つ当社が PicknBuy24.com 上で海外ユーザーへの販売と輸出手続きを代行するサービスを提供することにより、中古車小売店は国内だけではなく、海外に販路を持つことが可能になりました。

### ◇サービスの内容



中古車小売店は、自店で海外に販売を希望する在庫情報を選択し、「車選び.com」を通して、PicknBuy24.com に提供するだけで、サイトへの集客や在庫情報の翻訳、販売は当社が行います。売買契約は、中古車小売店と海外ユーザーの間に成立しますが、品質管理や決済、輸出手続など、海外ユーザーに対する対応の一切を当社が代行します。

### <手数料>

1. 掲載料 : 当面の間無料
2. 成約手数料 : 1台6万円

### ◇車選び.com (<http://www.kurumaerabi.com/>) 概要

株式会社ファブリカコミュニケーションズが運営する中古車検索サイトで全国約2,000店の中古車小売店が加盟、常時約70,000台の車両情報を掲載しています。

### ◇PicknBuy24.com (<http://www.picknbuy24.com/>) 概要

PicknBuy24.com は当社が運営する海外向け販売サイトで、国内で仕入れた中古車情報を掲載し、世界中のユーザーにサイト上の簡単な手続きだけで商品を購入していただくシステムです。1997年の創業以来培った国内の中古車仕入れルートと貿易実務のノウハウにより、初年度(2007年6月期)販売台数は218台、2年目(2008年6月期)は820台増加の1,038台を販売いたしました。3年目である2008年10月には累計販売台数1500台を達成し、販売は順調に拡大しています。販売国数は現在59ヶ国です。

### 【会社概要】株式会社アガスタ

設立:1997年6月 資本金:3億6,425万円(2008年6月末現在)

代表者:代表取締役社長 鈴木 康二

事業内容:ポータルサイトサイクリングをコンセプトとした中古車輸出事業

### 【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アガスタ 住所:〒108-0073 東京都港区三田 2-21-6 三田宮本ビル 3F

電話:03-5440-6226 FAX:03-5440-2726

URL:<http://www.agasta.co.jp> 担当:経営企画室 岩本 昌也 email: [news@agasta.co.jp](mailto:news@agasta.co.jp)