



AGASTA CO., LTD.

株式会社アガスタ (証券コード#3330)

News Release

2009年1月29日

発信 No. 000016

(株)アガスタ、海外向け販売サイト「PicknBuy24.com」お客様の声を公開  
～発展を続けるアフリカの今が見えます！～

(株)アガスタ(本社:東京都港区 代表取締役社長:鈴木康二 事業内容:中古車輸出)は海外向け販売サイト「PicknBuy24.com」上でお客様の声を公開いたしました。

PicknBuy24.com サイト <http://www.picknbuy24.com>  
カスタマーボイスページ <http://www.picknbuy24.com/testimonials.html>

◇アフリカエリアを中心に今まで当社に寄せられたお客様からの声を公開いたしました。  
PicknBuy24.com を 2006 年 12 月に開設以来、当社がサイトを通して中古車を販売したお客様から 150 通以上のメールが寄せられております。中古車とはいえ、自動車は現地の人々にとって決して安くはない買い物です。車と一緒に撮影したお客様自身の写真とともに、車両選りから購入の意思決定まで、そして実際に車を受け取った時の興奮と感動の書かれており、当社もこのたくさんの貴重なお客様からのメールを励みに一層のサービス向上を図っております。このたび、お客様から頂戴した生の声を海外向け販売サイト PicknBuy24.com 上で公開することにいたしました。大半は当サイトの販売主要国であるアフリカ諸国のお客様からとなっております。

◇お客様からはこんな声が寄せられています。  
Picknbuy24.com で中古車を購入されたお客様の本音、遠い日本から購入した車を大切にしている姿が見えてきます。

- 最初は、日本の知らない会社から車を買う事は不安だったが、買うことを決めて本当に良かった。
- インターネットを使って車を買うのは難しいと思ったけど、営業スタッフが丁寧に教えてくれたので満足できる車を買う事ができた。
- 日本車といっても何をかうべきかわからなかったけど、自分たちに合った車を提案してくれたので気に入ったものが買えた。
- 大家族だから大きな車を選んで大正解だった！
- 本当に日本から輸入できるか、買って大丈夫か不安だったが、営業スタッフが親切にガイドしてくれて、車が到着するまでの間も安心だった。
- 近隣の国境を行き来し、2000Km 以上移動するような仕事をしているので、丈夫で故障が少ない日本車が欲しかった。
- 車を買って運送会社やタクシーなど自分でビジネスをスタートする。

## ※イメージ



購入者の中には自分の会社やキャリアを持つ女性も多数いらっしゃいます。このようなお客様の声から、貧困など様々な問題を抱えながらも、経済成長率が5%を超える発展著しいアフリカ、変化するアフリカ、を感じ取ることができます。

## ◇PicknBuy24.com とは

海外の個人のお客様を対象に、日本の中古車を簡単な手続きだけで購入できる Web サイトです。  
初年度(2007年6月期)販売台数は218台、2年目(2008年6月期)は1,038台を販売し、販売国数は現在59ヶ国となっております。

## 【 会社概要 】 株式会社アガスタ

設立:1997年6月 資本金:3億6,425万円(2008年6月末現在)

代表者:代表取締役社長 鈴木 康二

事業内容:ボーダレスリサイクリングをコンセプトとした中古車輸出事業

## 【 本件に関するお問い合わせ先 】

株式会社アガスタ 住所:〒108-0073 東京都港区三田 2-21-6 三田宮本ビル 3F

電話:03-5440-6226 FAX:03-5440-2726

URL:<http://www.agasta.co.jp> 担当:経営企画室 岩本 昌也 email: [news@agasta.co.jp](mailto:news@agasta.co.jp)